



CONFCOMMERCIO
IMPRESE PER L'ITALIA

PROVINCIA DI VICENZA

MANDAMENTO
DI BASSANO DEL GRAPPA

Prot.722/2024

Bassano del Grappa, lì 06 dicembre 2024

SALDI E ALTRE VENDITE STRAORDINARIE

Un breve VADEMECUM sulle regole da seguire

Come funzionano i saldi

I saldi sono vendite di fine stagione e riguardano tutti i prodotti di carattere stagionale o di moda che, se non venduti entro un certo periodo di tempo, sono suscettibili di notevole deprezzamento.

I saldi invernali inizieranno, in Veneto, sabato 4 gennaio per terminare il 28 febbraio.

Cosa sono le Vendite Straordinarie

I saldi, o vendite di fine stagione, rientrano nelle cosiddette Vendite Straordinarie.

Ma cosa si intende con questa definizione?

Nella "Riforma della disciplina relativa al settore commercio" (Art. 15 del D.lgs. 31 marzo 1998, n. 114) viene data la definizione di vendite straordinarie nel modo seguente:

Le vendite di liquidazione, le vendite di fine stagione e le vendite promozionali nelle quali l'esercente dettagliante offre condizioni favorevoli, reali ed effettive, di acquisto dei propri prodotti.

I saldi, dunque, non sono l'unico tipo di vendita straordinaria possibile: accanto alle vendite di fine stagione sono anche disciplinate le vendite di liquidazione e le vendite promozionali.

Che differenza corre tra Saldi, Vendite di Liquidazione e Vendite Promozionali

Come premesso, nella definizione di vendita straordinaria sono incluse tre tipologie di vendita:

VENDITE DI FINE STAGIONE (o saldi): sono le vendite che interessano i prodotti di moda o di carattere stagionale che sono soggetti a deprezzamento se restano invenduti;

VENDITE DI LIQUIDAZIONE: sono vendite che possono avvenire in qualunque periodo dell'anno al fine di esitare, in poco tempo, i propri prodotti ma solamente se sussistono le seguenti condizioni:



CONFCOMMERCIO
IMPRESE PER L'ITALIA

PROVINCIA DI VICENZA

**MANDAMENTO
DI BASSANO DEL GRAPPA**

- cessione dell'azienda;
- cessazione dell'attività commerciale;
- trasformazione o rinnovo dei locali;
- trasferimento dell'azienda in altro locale.

Le vendite di liquidazione, affinché possano essere svolte correttamente, devono prima essere comunicate al Comune di competenza, che verificherà se sussistono le sopra citate condizioni.

VENDITE PROMOZIONALI: non sono vincolate ad uno specifico periodo dell'anno e per attuarle non bisogna presentare nessuna comunicazione.

Tuttavia, in Veneto vige un divieto generale di effettuare le Vendite Promozionali nei 30 giorni precedenti il periodo dei Saldi (per quella tipologia di merce, come l'abbigliamento e le calzature, che sono assoggettate alla norma sulle Vendite di Fine Stagione)

Che cosa è obbligatorio nei saldi?

Per una corretta vendita degli articoli in saldo, è obbligatorio per gli esercenti esporre chiaramente il prezzo originale e quello scontato della merce, con la relativa percentuale di sconto applicata. In proposito ricordiamo che le recenti modifiche al Codice del Consumo hanno precisato che ogni annuncio di riduzione di prezzo, nell'indicare il prezzo originariamente praticato, deve fare riferimento al prezzo più basso applicato nei 30 giorni precedenti l'applicazione dello sconto.

Non è invece obbligatorio il CAMBIO MERCE dopo l'acquisto. Questo è generalmente lasciato alla discrezionalità del commerciante, a meno che il prodotto non abbia gravi vizi occulti, nel qual caso scatta l'obbligo della sostituzione o della restituzione del prezzo.